



如何在競爭激烈的市場穩步獲勝

(針對企業管理決策層而設的講座，每間企業限派兩人出席)

在現今市場，激烈的競爭是常態。公司因為不懂得如何在競爭激烈的市場穩步獲勝，同類產品或服務的供應又越來越比需求多，價格因而長期受壓於買家，價格戰持續或日趨劇烈，產品週期越短，甚至被新品種取代，結果是公司盈利日少甚或前景堪憂。

這次聚會，講者將針對公司領導階層的需要，論述如何分析競爭激烈的市場切入點，令產品/服務提供卓越精準價值給用家，從而更具競爭力、生命力及盈利能力，以及如何分析與改善公司盈虧的五個關鍵領域，使參加者清楚瞭解在競爭激烈的市場穩步獲勝的綱領和可行性。

- | | |
|---|--|
| <ul style="list-style-type: none"> ■ 競爭的核心是甚麼 ■ 如何撮要分析公司競爭核心的強弱 ■ 如何重點快速改善公司競爭核心的強弱 ■ 如何把新的競爭優勢保持和深化 ■ 引致公司盈虧的五個關鍵領域 | <ul style="list-style-type: none"> ■ 從何分析及改善公司盈虧的五個關鍵領域 ■ 如何推行實際可行的改革 ■ 如何把改革深化和日常營運化 |
|---|--|

講者簡介

林炎炳博士

林博士曾於多家大型電訊機構出任要職，每年銷售額高達數拾億元，本港有名的[1010]及[one2free]亦為他所開創。林博士深明廠家應如何定位及定價，藉以催化客戶成為戰略伙伴。林博士擅長零售、直銷、分銷及客戶服務管理，管理零售店共一百間，銷售團隊(零售及直銷)多達一千一百人。

文國柱先生

文先生曾成立由8人小企業發展成700人的中港台跨區公司，於大小企業之開創、管理、轉型各方面均有豐富經驗。

日期：2010年9月11日(星期六)

時間：下午2時至4時

地點：香港理工大學R座11樓1110室

費用：全免

有意參加者，請於2010年9月4日(星期六)前，填妥下列回條並傳真至2764-5287，以便預留位置。

如有查詢，請致電許小姐，電話：3400-2776 或顏先生，電話：3400-2946。

報名表格

致：香港理工大學企業經管人才發展中心

傳真：2764-5287

本人/及下列人士將會參加9月11日舉行的《如何在競爭激烈的市場穩步獲勝》講座。 *請刪去不適用者

| | 姓名 | 公司 | 職位 |
|----|-------------|----|----|
| 1. | (先生/女士/小姐)* | | |
| 2. | (先生/女士/小姐)* | | |

聯絡電話：_____ (手提) 電郵：_____