

如何在競爭激烈及整體經濟前景暗淡的市場穩步獲勝 (誠邀企業董事及 CEO 報名)

在現今市場，激烈的競爭是常態。公司因為不懂得如何在競爭激烈的市場穩步獲勝，同類產品或服務的供應又越來越比需求多，價格因而長期受壓於買家，價格戰持續或日趨劇烈，產品週期越短，甚至被新品種取代，結果是公司盈利日少甚或前景堪憂。

這次專題講座講者將針對公司領導階層的需要，分析如何在競爭激烈的市場切入點，令產品/服務提供卓越精準價值給用家，從而更具競爭力、生命力及盈利能力，以及分析如何改善公司盈虧的五個關鍵領域，使參加者清楚瞭解在競爭激烈的市場穩步獲勝的綱領和突破瓶頸的可行性。

講座重點

- 競爭的核心是甚麼
- 如何扼要分析公司競爭核心的強弱
- 如何重點快速改善公司競爭核心的強弱
- 分析從何及改善公司盈虧的五個關鍵領域
- 如何推行改革及把其深化
- 如何把新的競爭優勢保持和深化

講者簡介

林炎炳博士

林博士曾於 CSL、香港電訊及電訊盈科等多家大型機構出任要職，每年負責銷售額高達數拾億元，本港有名的[1010]及[one2free]亦為他所開創。林博士深明廠家應如何定位及定價，藉以催化客戶成為戰略伙伴，亦曾管理零售店共一百間，銷售團隊(零售及直銷)多達一千一百人。

文國柱先生

文先生曾擔任亞太區主要流動網絡營運商的執行副主席，也曾成立市場顧問及研究公司，由8人小企業發展成700人中港台公司，於大小企業之開創、管理、轉型各方面有豐富經驗。文先生非常熟悉協助企業開發新路線、推行市場及營運策略以提高營業額，對中港兩地大小企業之需求有深刻瞭解。

日期：2011年9月16日(星期五)

時間：晚上7時30分至9時

地點：香港理工大學 (地點容後通知)

費用：全免

有意參加者，請於 **2011年9月12日**
(星期一)前，填妥下列回條並傳真至
2764-5287，以便預留位置。

如有查詢，請致電何先生，電話：3400-2752
或許小姐，電話：3400-2776。



報名表格

致：香港理工大學企業經管人才發展中心

傳真：2764-5287

電郵：mdgo@inet.polyu.edu.hk

下列人士將會參加9月16日舉行的《如何在競爭激烈及整體經濟前景暗淡的市場穩步獲勝》講座。

	姓名	公司	職位	聯絡電話	電郵
1.	(先生/女士/小姐)*				
2.	(先生/女士/小姐)*				